

BeeCity veut faire son miel dans les entreprises

Sylvain Brevart, l'apiculture au service de l'environnement et du teambuilding.



Installer des ruches, abritant des essaims d'abeilles – et non des créateurs, dans des entreprises régionales. Telle est la mission que s'est assignée Sylvain Brevart. Ce diplômé en ingénierie de développement aurait pu poursuivre sa carrière dans le micro crédit, après des expériences au Mexique et Madagascar. Mais, piqué d'apiculture, il est rattrapé par sa passion. Mi 2012, le déclic se produit. « A l'Adie à Strasbourg depuis quatre ans, je passais mon temps à conseiller aux gens de se lancer. Un jour je me suis dit : à moi la grande aventure ! », explique le jeune père de deux enfants. Un rupture conventionnelle signée, il affine son projet et son argumentaire autour des grands axes du développement durable. Les ruches et les abeilles contribuent à la biodiversité, et leur installation au sein d'une entreprise permet de mobiliser des équipes autour d'un projet fédérateur. « Il y a de nombreux parallèles entre la vie d'une colonie d'abeilles et celle d'une entreprise, sur l'organisation et la délégation du travail », ajoute l'apiculteur. Prêt à se lancer, il rassemble 50 K€, notamment auprès du club des Cigales de Lys-lez-Lannoy et du réseau Versant Nord-Est Initiative de Roubaix. BeeCity naît officiellement en février 2013. Défenseur de la nature, Sylvain Brevart entend avoir une démarche cohérente. Les ruches sont fabriquées à partir de bois origine France dans l'atelier de menuiserie de l'ESAT* de Lys-Lez-Lannoy. Il compense aussi son bilan carbone, et finance la plantation d'un arbre pour chaque ruche installée.

20 entreprises par an

L'offre repose sur un principe « clé en main » et comprend l'installation de trois ruches, l'animation de plusieurs ateliers dans l'année, en présence des collaborateurs, de sept à huit visites de contrôles. Et, cerise sur le rucher, la récolte du miel « maison ». Le créateur vise le marché des entreprises de minimum 15 personnes. En deçà, l'apport collaboratif a moins de sens. En un mois, il a déjà signé avec deux clients : Sweetco, à Leers et Salti à La Pilaterie, à Marcq en Baroeul. Il en vise une vingtaine par an pour être à l'équilibre et 100 K€ de chiffre d'affaires la deuxième année. A moyen terme, il pense aussi s'adresser aux écoles, aux collectivités et aux particuliers. Avis aux amateurs...

* Etablissement et service d'aide par le travail, ex CAT.

Marie Raimbault

Mots-clés : [BeeCity \(/mot-clef/bee-city/\)](#), [Cigales Lys-Lez-Lannoy \(/mot-clef/cigales-lys-lez-lannoy/\)](#), [miel \(/mot-clef/miel/\)](#), [réseau VNEI Roubaix \(/mot-clef/reseau-vnei-roubaix/\)](#), [Ruches \(/mot-clef/ruches/\)](#), [Sylvain Brevard \(/mot-clef/sylvain-brevard/\)](#)



<http://www.lillesolutions-immo.fr/>

Agenda Eco

Novembre 2013

Lun	Mar	Mer	Jeu	Ven	Sam Di
				1	2
4	5	6	7	8	9
13	14	15	16	17	18
20	21	22	23	24	25
27	28	29	30		



LES 11 ET 12 DÉCEMBRE 2013
À LA CCI GRAND LILLE

Plus d'infos sur www.jadde-lille.com
Rejoignez-nous sur [f](#) [t](#) [v](#)



<http://www.jadde-lille.com>



[\(/abonnez-vous\)](#)

Inscription à notre Newsletter

Votre Email :

Envoyer

Paiement sécurisé



<http://www.eco121.fr/paiement-securese/>